

Herzlich Willkommen
zur Veranstaltung

Existenzsichernde Einkommen im Kakaosektor: Praktische Ansätze für KMU

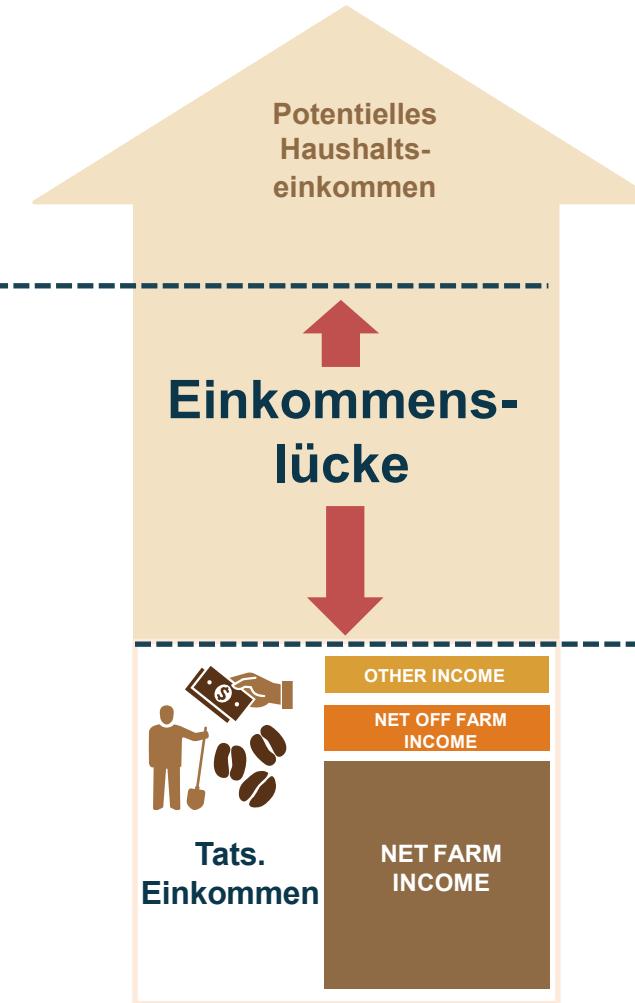
3. Februar 2025
15:00 – 17:00 Uhr



Das Konzept existenzsichernder Einkommen



LIVING INCOME
BENCHMARK

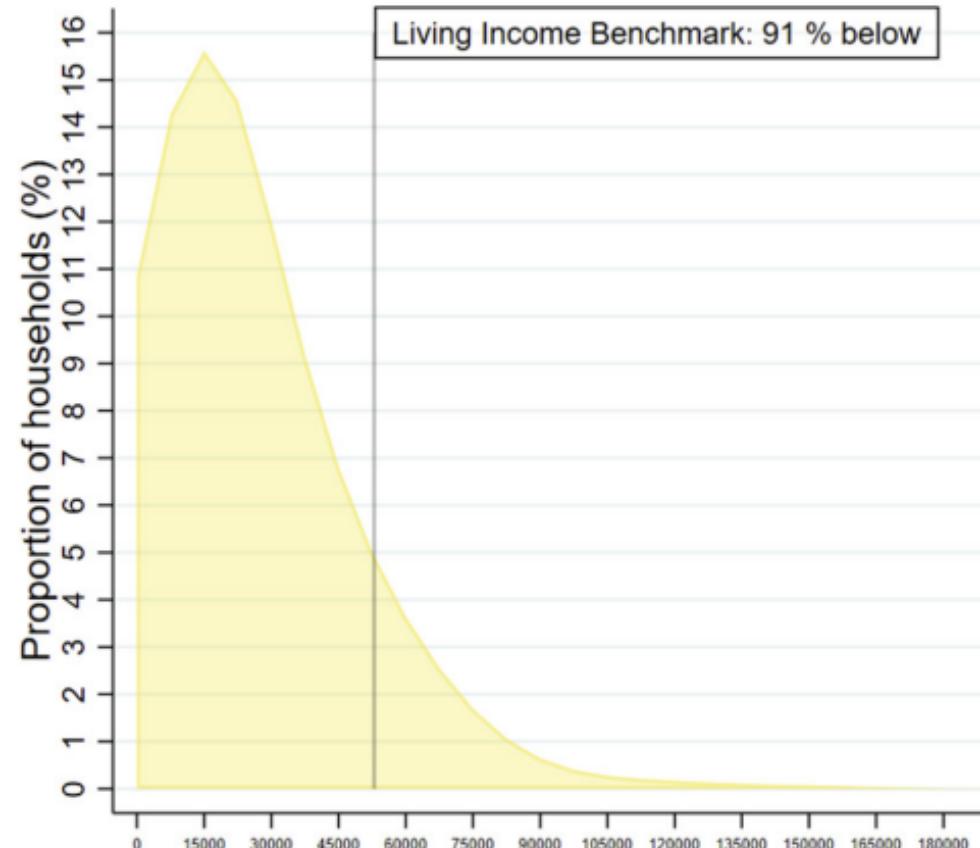


INCOME BASELINE



Die Dimension der Herausforderung

Figure 12: Distribution of Total Annual Household Income to Living Income Benchmarks



Ghana

91% der Kakaobauernhaushalte verdienen 50% von dem, was sie für ein existenzsicherndes Einkommen bräuchten (Ernteperiode 2022/23)



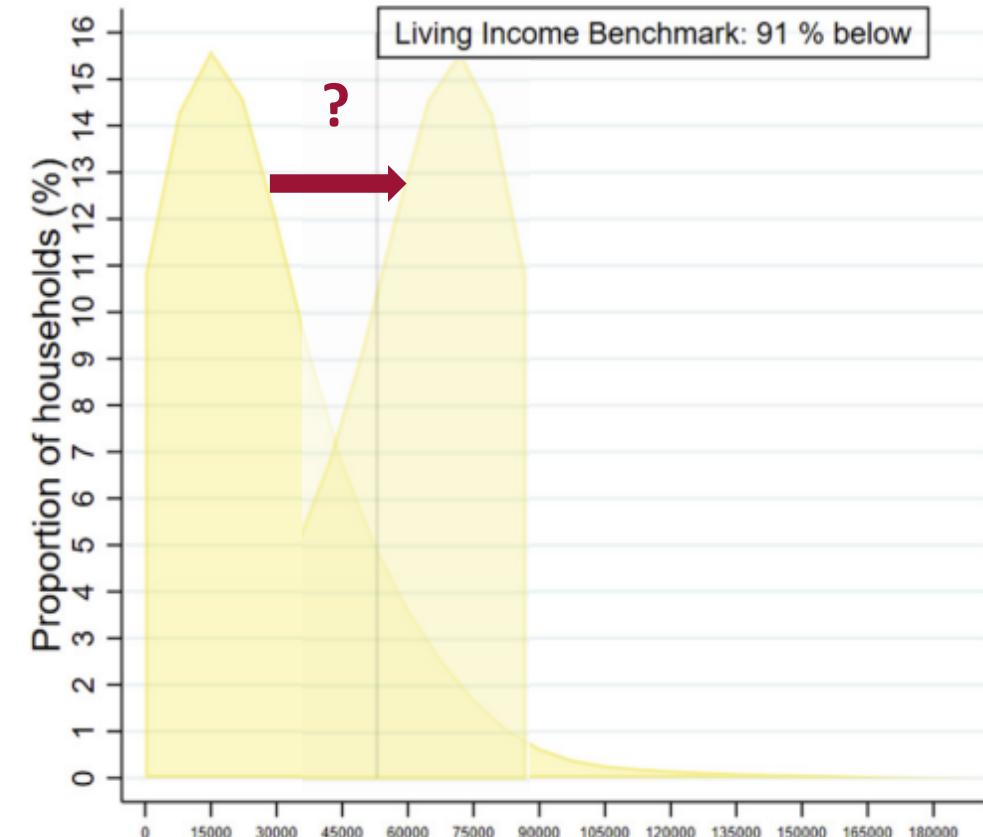
Die Strategien: Wie schließen wir die Lücke?

- **Einkommen abhängig von vielen Faktoren**
(Fläche, Ertrag, Kulturen, Preise, Kosten....)
- **Haushaltstypen sind divers**
(male/female, Alter, Größe...)
- **Unterschiedliche Verantwortungen/ Einflussbereiche der Akteure**



Smart Mix

Figure 12: Distribution of Total Annual Household Income to Living Income Ber





**1. Einkommensfördernden Faktoren auf
Produzentenebene (Fläche, Ertrag, Produktionskosten,
diversifizierte Einkommen)**

**2. Nachhaltige Geschäftspraktiken auf
Lieferkettenebene (*langfristige Verträge, Preise &
Prämien*)**

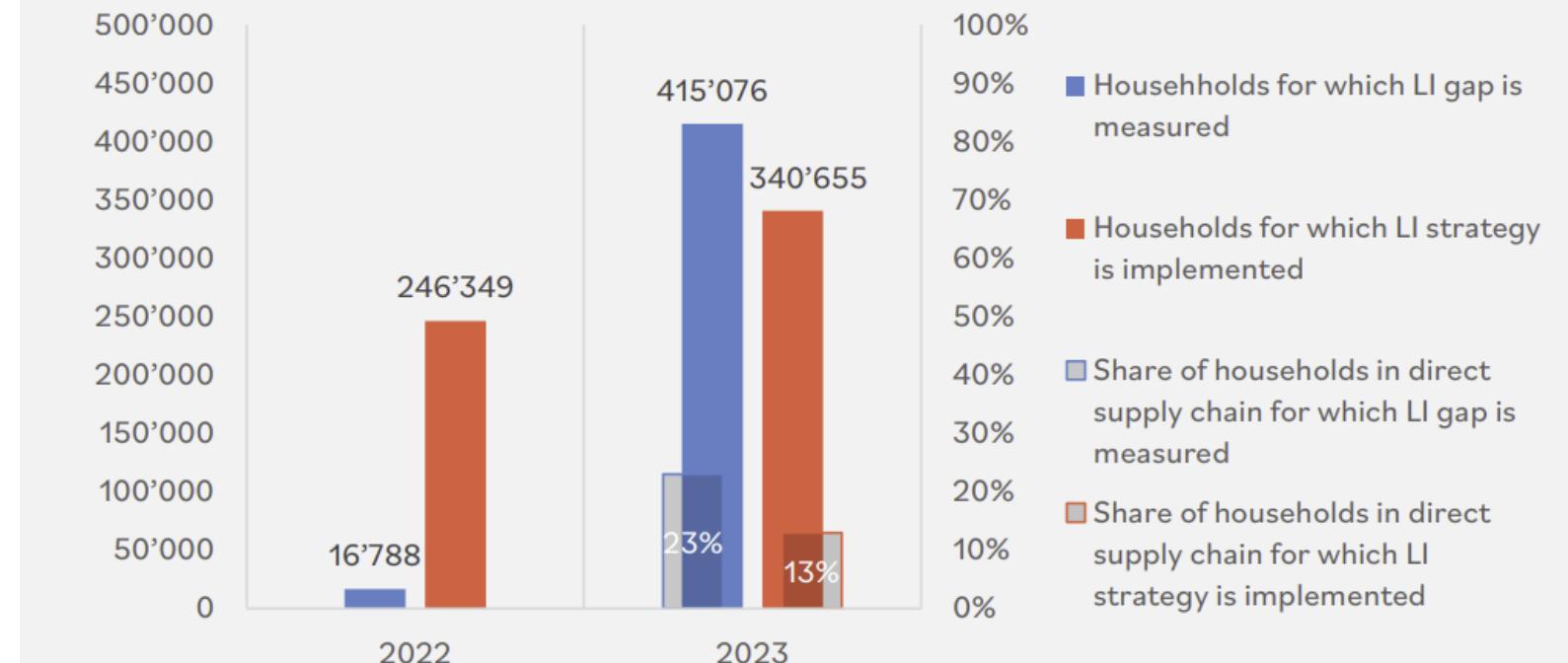
**3. Förderliche Rahmenbedingungen
(gesetzliche Regulierungen, staatliche Leistungen,
Landschaftsansätze, Sektordialoge etc.)**



State of play: Was machen die ISCO-Mitglieder zu Living Income?

- **Mehr Daten:
Messungen der
Einkommenslücken
steigen**
- **Mehr Haushalte, die
von LI-Maßnahmen
profitieren;
aber insg. gering**

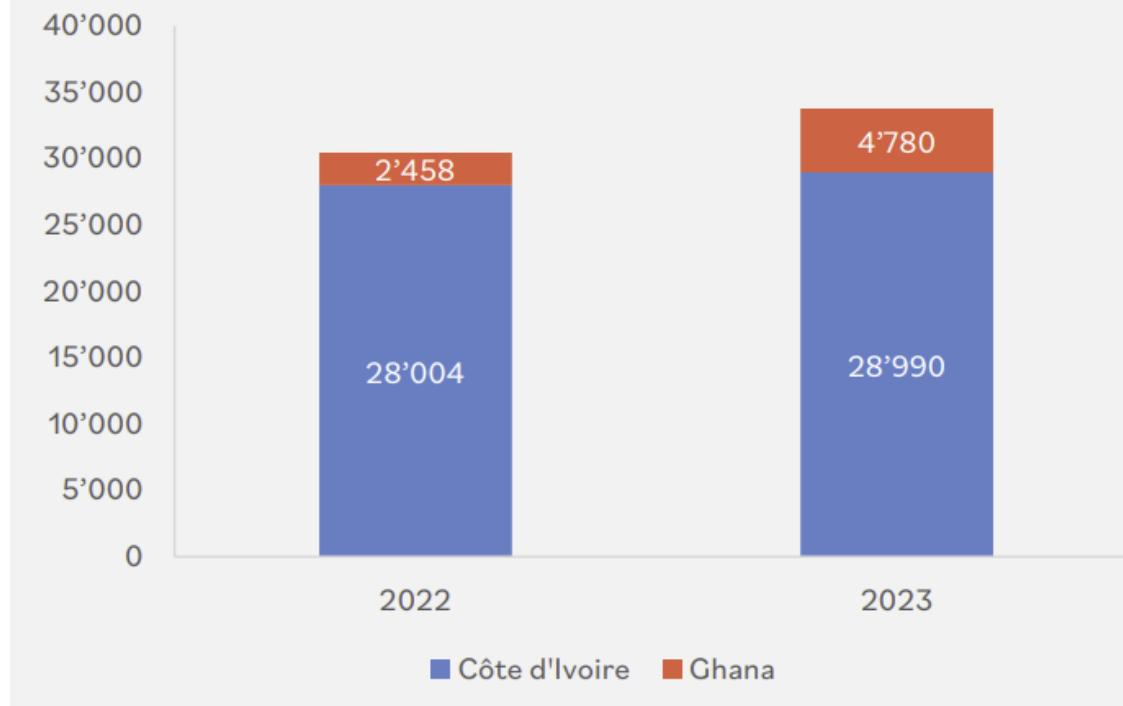
Figure 1: Number of households for which a living income (LI) gap is measured and number of households for which a living income strategy is implemented





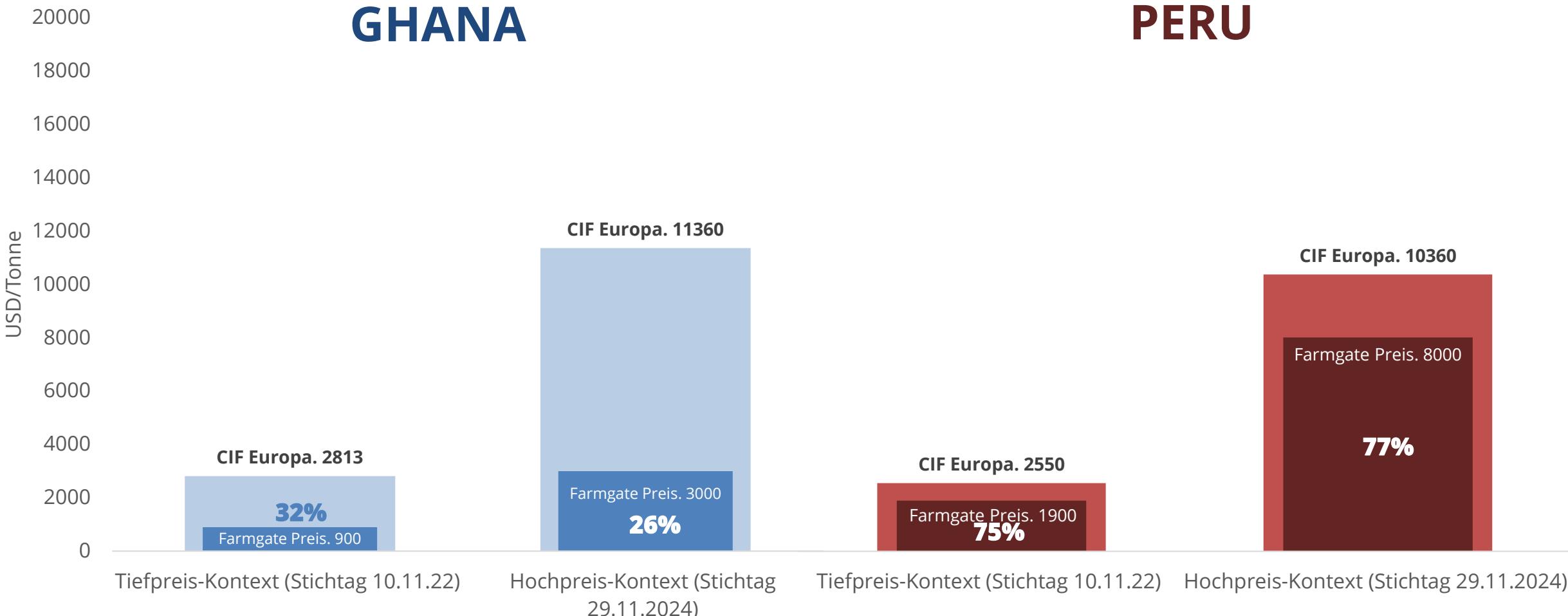
Living Income Reference Preis

Figure 2: MT-BE for which a LIRP has been paid





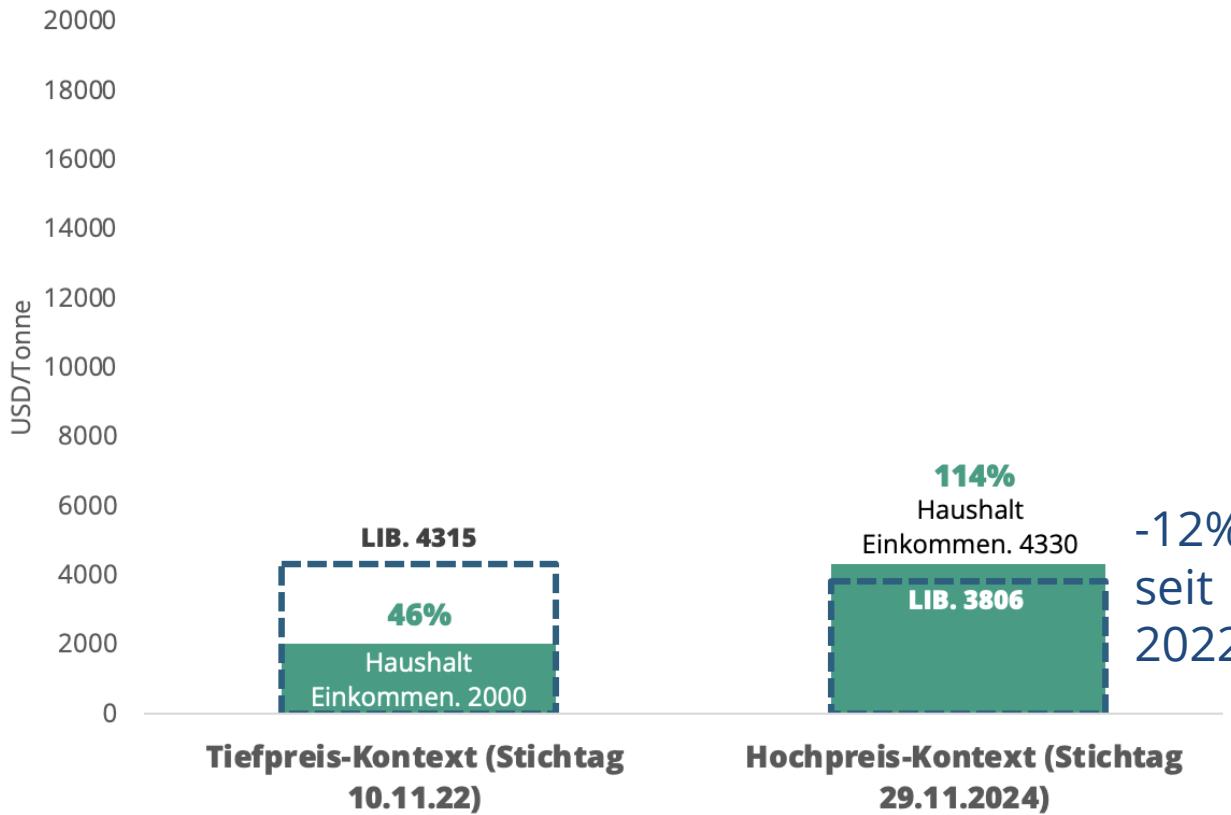
Kakaobauern in Ghana und Peru im Vergleich – unterschiedliche Ab-Hof-Preise und Erträge führen zu grossen Unterschieden



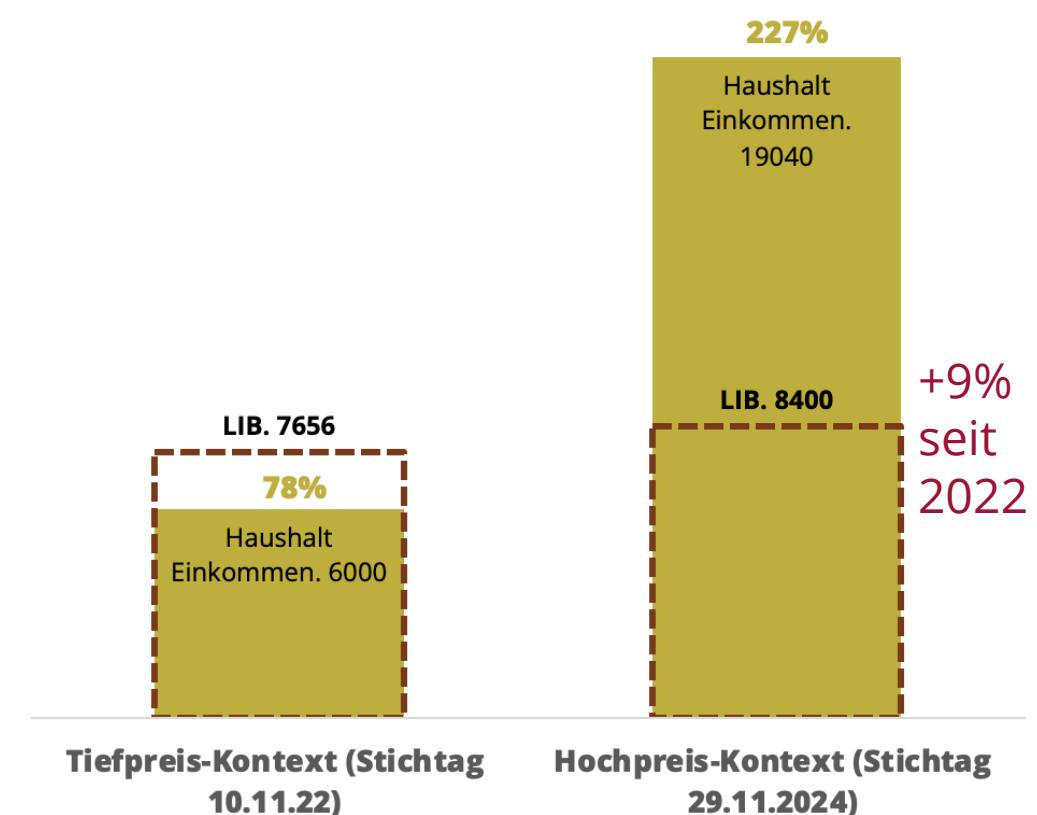


Existenzsicherndes Einkommen im Blickfeld

GHANA



PERU





Einige Schlussfolgerungen

- 1) Es ist möglich, ein Living Income zu erreichen**, wenn gleich dies im Kontext von niedrigen Weltmarktpreisen, v.a. im westafrikanischen Kontext, sehr schwierig ist.
- 2) Living Income Strategien sollten sich den jeweiligen Kontexten anpassen**, zeitlich wie geografisch.
- 3) Prioritäre Massnahmen für Ghana**
 - ✓ Steigerung der Erträge und Einkommensdiversifizierung zentral, unabhängig des Preises
 - ✓ Prämien + presstabilisierende Maßnahmen zentral bei tiefen Preisen
 - ✓ Konsequente Forderungen nach besseren Ab-Hof-Preisen (70% als Richtwert)
- 4) Prioritäre Massnahmen für Peru**
 - ✓ Einkommensdiversifizierung zentral, v.a. im Kontext tiefer Preise
 - ✓ Prämien + presstabilisierende Maßnahmen zentral bei tiefen Preisen
 - ✓ Bei hohen Preisen gilt es, Reserven anzulegen



Datenquellen

		Tiefpreis-Kontext (Stichtag 10.11.22)	Hochpreis-Kontext (Stichtag 29.11.2024)
Ghana	CIF Europa		Daten von SWISSCO-Mitgliedern
	Farmgate Preis		Daten von SWISSCO-Mitgliedern
	Haushaltseinkommen		CHIS Ghana
	Living Income Benchmark	CHIS Ghana	Fairtrade Januar 25
Peru	CIF Europa		Daten von SWISSCO-Mitgliedern
	Farmgate-Preis		Daten von SWISSCO-Mitgliedern
	Haushaltseinkommen	Offizielle Daten Peru und Daten von SWISSCO-Mitgliedern	Offizielle Daten Peru und Daten von SWISSCO-Mitgliedern
	Living Income Benchmark	SWISSCO Benchmarking Studie 2022 mit Sustainable Food Lab	SWISSCO Benchmark Studie 2022 mit Sustainable Food Lab – inflationsbereinigt nach 2023/24

GHANA

Berechnung Hochpreis-Kontext

- **Ertrag:** 1.12 Tonnen (3.4 ha * 0.33 Tonnen)
- **Kakaoeinkommen:** USD 3'030, d.h. USD 3'366 (1.12 mal USD 300) – minus USD 336 Produktionskosten (10% Kosten)
- **Nicht-Kakaoeinkommen:** USD 1300 (30%)

PERU

Berechnung Tiefpreis-Kontext

- **Ertrag:** 2.38 Tonnen (3.4 ha * 0.7 Tonnen)
- **Kakaoeinkommen:** USD 3600, d.h. USD 4522 (2,38 mal USD 1900) – minus USD 922 USD (ca. 20% Kosten im Vergleich zu 10% in Ghana)
- **Nicht-Kakaoeinkommen:** USD 2400 (40%)

Berechnung Hochpreis-Kontext

- **Ertrag:** 2.38 Tonnen (3.4 ha * 0.7 Tonnen)
- **Kakaoeinkommen:** USD 15'232, d.h. USD 19'040 (2,38 mal USD 8'000) – minus USD 3'808 Produktionskosten (ca. 20% Kosten im Vergleich zu 10% in Ghana)
- **Nicht-Kakaoeinkommen:** USD 3808 (20%)